



ERIKS ist ein spezialisierter Industriedienstleister, der eine breite Palette an **technischen Produkten, maßgeschneiderten Lösungen** sowie **Co-Engineering** und zugehörige Services anbietet. Wir unterstützen Kund*innen in verschiedenen Industriesegmenten dabei, die **Leistung ihrer Produkte zu verbessern** und die **Gesamtbetriebskosten zu senken**.

Wir bei ERIKS stehen für den Ansatz „**Good Business**“. Wir schätzen die langfristigen Beziehungen zu unseren Stakeholdern, führen Geschäfte auf faire und transparente Weise und tragen unseren Teil zu einer besseren und nachhaltigeren Gesellschaft bei.

Die weltweit 6.500 qualifizierten Mitarbeitenden von ERIKS unterstützen Kund*innen bei der OEM-Fertigung (Original Equipment Manufacturing) und bei Wartungs- und Reparaturarbeiten (Maintenance, Repair and Overhaul, MRO). ERIKS hat derzeit Niederlassungen in 17 Ländern, mit einer starken Position in Westeuropa und Nordamerika, sowie einer Präsenz in Südostasien.

Die **AMG-Pesch GmbH** ist Mitglied dieser international operierenden ERIKS-Gruppe und Handelspartner vieler namhafter Hersteller von Armaturen- und Automatisierungskomponenten. Darüber hinaus produziert **AMG-Pesch GmbH** am Standort Köln selbst hochwertige pneumatische Schwenkantriebe und Sonderarmaturen. Das Kerngeschäft liegt in den Bereichen Chemie, Petrochemie, Raffinerie, Industrie und im Maschinen- und Anlagenbau.



Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Sie für unser Team am Standort **Köln** als

Kundenbetreuer im technischen Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Was Sie bei uns erwartet:

- Sie sind verantwortlich für die Erfassung, Abwicklung und Nachverfolgung von Aufträgen
- Sie beraten mit Fachkompetenz und Engagement unsere Kunden am Telefon
- Sie erstellen Angebote und führen selbstständig Vertragsverhandlungen durch
- Sie bringen sich aktiv in interne Projekte mit den internen Fachabteilungen
- Sie arbeiten eng mit dem Produktmanagement zusammen und bringen Ideen ein und supporten die AMG/ERIKS Produktstrategie

Was Sie mitbringen:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, gerne auch über eine zusätzliche Weiterbildung
- Sie besitzen mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder dem beschriebenen Aufgabengebiet
- Sie agieren teamorientiert, eigenverantwortlich, analytisch und strukturiert
- Sie verstärken unser Team durch eine ausgeprägte Kontaktfreudigkeit gepaart mit überzeugendem, souveränem und verhandlungssicherem Auftreten
- Ein professioneller Umgang mit den MS-Office-Produkten und einem Warenwirtschaftsprogramm sind für Sie selbstverständlich
- Sie ergänzen Ihre Fähigkeiten durch gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was wir Ihnen bieten:

- Spannende und abwechslungsreiche Herausforderung in einem wachsenden internationalen Unternehmen
- Vertrauensvolle und offene Unternehmenskultur sowie flache Hierarchien
- Flexible Arbeitszeiten unter Berücksichtigung der Work-Life-Balance
- Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- Vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersvorsorge
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30 Tage Urlaub

Für weitere Informationen steht Ihnen Frau Simone Linnartz unter +49 (0)2236 8916 29 sehr gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns über Ihre vollständige Bewerbung per E-Mail (Größe max. 5 MB) an simone.linnartz@amg-pesch.com.